

# 折衝力強化講習会

社団法人

東京建設業協会

会員限定 無料

現場代理人など工事担当者が利益創出・コストダウンを図るためには、施主・部下・協力会社・資材購入先など多くの工事関係者に対する折衝力が大きくものをいいます。しかし技術者は、技術力向上の関心や機会が多くても、対人折衝能力向上の関心や機会は低いものです。

本講習を対人折衝力強化の機会としてお考えいただきご参加いただければと存じます。

## 開催日時

平成15年12月3日（水）午前10時～午後4時（受付開始 午前9時30分）

## テーマ

1. 折衝能力と人間関係づくり  
(1) なぜ現場代理人に折衝力が必要なのか  
(2) 工事管理における折衝力のポイント
2. 折衝場面のケーススタディ  
(1) 施主（発注者）への折衝練習  
(2) 協力会社への折衝練習
3. 自分の特性をつかんでおこう（自身の対人スキル診断）

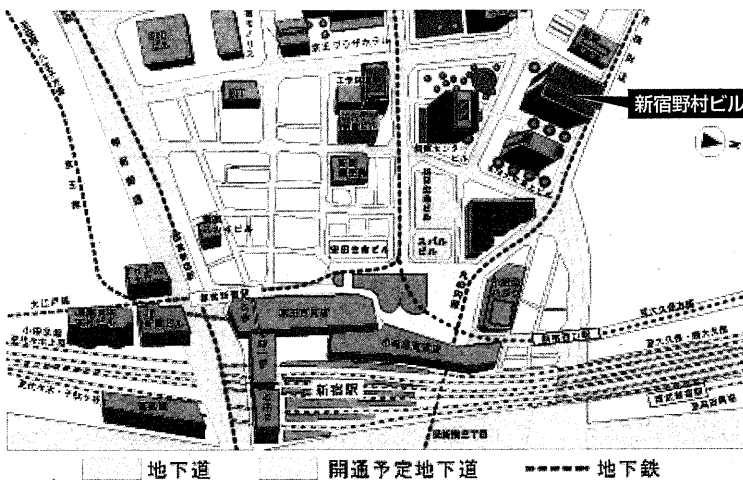
講師：株式会社日本コンサルタントグループ  
建設産業システム研究所

経営コンサルタント 石原勝信氏

## 申込方法

- ・裏面申込書によりFAX（03-3555-2170）にてお申込み下さい。
- ・定員（50名）になり次第締め切らせていただきます。但し、申込み数が多いときは、1社当たりの参加人数を調整させていただく場合がありますのでご了承下さい。
- ・受講券は発行しません。定員に達した場合に限りご連絡します。
- ・当日は申込書をご持参下さい。

## 会場



野村コンファレンスプラザ Aコンファ  
レンスルーム(新宿野村ビル48F)  
新宿区西新宿1-26-2  
(TEL03-3348-6513)

交通：JR「新宿」駅 徒歩6分、  
地下鉄丸の内線「西新宿」駅 徒歩4分

## 問い合わせ先

社団法人東京建設業協会 講習会係（TEL 03-3552-5656 FAX 03-3555-2170）

〒104-0032 中央区八丁堀 2-5-1 東京建設会館 5階

各種研修会等のご案内については、東建ホームページ（<http://www.token.or.jp>）に掲載しております。