

営業におけるリスクマネジメント

社団法人

東京建設業協会

会員限定 無料

これからの時代は、スタート時に代金の回収、債権管理を意識する営業活動が必要になってきます。単に信用を調査する・代金を回収する等の具体的な活動だけでなく、リスクマネジメントの発想が必要です。今回の講習は、営業活動全体がどんなリスクを背負って行われているのかについて具体例を用いながら提示し、リスクマネジメントの意識付けを促すことをねらいとして企画しました。

開催日時

平成15年9月29日（月）午後1時30分～午後4時30分（受付開始 午後1時）

テーマ

1. 営業活動を取り巻く環境変化
(1)時代環境を読む (2)営業活動の変化 (3)営業活動の展開
2. 信用管理のポイント
(1)信用取引の正体 (2)信用調査のポイント (3)信用の供与のポイント
(4)信用の監視のポイント (5)信用の変更・解除のポイント
3. 回収管理のポイント
(1)回収管理の概要 (2)担保と保証の機能 (3)通常時の回収方法
(4)異常時の回収方法 (5)管理体制の整備ポイント

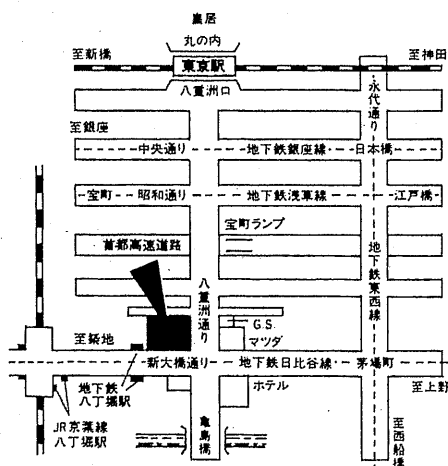
講師：株式会社日本コンサルタントグループ

経営コンサルタント 手塚 昭 仁 氏

申込方法

- ・裏面申込書によりFAX（03-3555-2170）にてお申込み下さい。
- ・定員（100名）になり次第締切らせていただきます。但し、申込み数が多いときは、1社当たりの参加人数を調整させていただく場合がありますのでご了承下さい。
- ・受講券は発行しません。定員に達した場合に限りご連絡します。
- ・当日は申込書をご持参下さい。

会場



中央区八丁堀2-23-1
エンパイアビル11階
第一会議室(TEL.03-3555-6041)

交通：日比谷線八丁堀A5出口 徒歩1分
JR東京駅八重洲中央口 徒歩15分

問い合わせ先

社団法人東京建設業協会 講習会係（TEL 03-3552-5656 FAX 03-3555-2170）

〒104-0032 中央区八丁堀 2-5-1 東京建設会館 5階

各種研修会等のご案内については、東建ホームページ（<http://www.token.or.jp>）に掲載しておりますのでご覧下さい。